

### Mục 3. Tiêu chuẩn đánh giá về kỹ thuật

Sử dụng tiêu chí đạt/không đạt để xây dựng tiêu chuẩn đánh giá về kỹ thuật.

Căn cứ vào tính chất của từng gói thầu cụ thể, bên mời thầu cụ thể hóa các tiêu chí làm cơ sở để đánh giá về kỹ thuật bao gồm:

Nội dung đánh giá		Sử dụng tiêu chí đạt/không đạt
<b>1. Đặc tính kỹ thuật của hàng hóa</b>		
Đặc tính, thông số kỹ thuật của hàng hóa	- Có Bảng liệt kê chi tiết danh mục hàng hóa phù hợp với yêu cầu của phạm vi cung cấp với đầy đủ thông số kỹ thuật, xuất xứ, thương hiệu/hãng sản xuất, mã hiệu/nhãn mác. - Hàng hóa có đặc tính, thông số kỹ thuật, tiêu chuẩn sản xuất đáp ứng bằng hoặc tốt hơn yêu cầu về đặc tính kỹ thuật nêu tại Chương V, Phần 2 trong E-HSMT.	<b>Đạt</b>
	- Không có Bảng liệt kê chi tiết danh mục hàng hóa phù hợp với yêu cầu của phạm vi cung cấp với đầy đủ thông số kỹ thuật, xuất xứ, thương hiệu/hãng sản xuất, mã hiệu/nhãn mác; hoặc có nhưng không đầy đủ. - Hàng hóa có đặc tính, thông số kỹ thuật, tiêu chuẩn sản xuất không đáp ứng yêu cầu về đặc tính kỹ thuật đã nêu Chương V, Phần 2 trong E-HSMT.	<b>Không đạt</b>
<b>2. Giải pháp kỹ thuật, biện pháp tổ chức cung cấp và bàn giao hàng hóa</b>		
Tính hợp lý và hiệu quả kinh tế của các giải pháp kỹ thuật, biện pháp tổ chức cung cấp và bàn giao hàng hóa	Có các giải pháp kỹ thuật, biện pháp tổ chức cung cấp và bàn giao hàng hóa hợp lý và hiệu quả kinh tế.	<b>Đạt</b>
	Không có các giải pháp kỹ thuật, biện pháp tổ chức cung cấp và bàn giao hàng hóa hợp lý và hiệu quả kinh tế.	<b>Không đạt</b>
<b>3. Tiến độ cung cấp hàng hóa</b>		
Bảng tiến độ cung cấp và bàn giao hàng hóa hợp lý, khả thi phù hợp với đề xuất kỹ thuật và đáp ứng yêu cầu của E-HSMT.	Có Bảng tiến độ cung cấp và bàn giao hàng hóa hợp lý, khả thi và phù hợp với đề xuất kỹ thuật và đáp ứng yêu cầu của E-HSMT.	<b>Đạt</b>
	Không có Bảng tiến độ cung cấp và bàn giao hàng hóa hoặc có Bảng tiến độ cung cấp hàng hóa nhưng không hợp lý, không	<b>Không đạt</b>

	khả thi, không phù hợp với đề xuất kỹ thuật	
<b>4. Khả năng thích ứng và tác động đối với môi trường</b>		
<b>4.1 Khả năng thích ứng về địa lý</b>		
Khả năng thích ứng về địa lý.	Hàng hóa được cung cấp hoàn toàn thích ứng về địa lý Nhà thầu có cam kết hàng hóa được cung cấp hoàn toàn thích ứng về địa lý	<b>Đạt</b>
	Hàng hóa được cung cấp không thích ứng về địa lý Nhà thầu không có cam kết hàng hóa được cung cấp hoàn toàn thích ứng về địa lý	<b>Không đạt</b>
<b>4.2 Tác động đối với môi trường và biện pháp giải quyết</b>		
Hàng hóa được cung cấp có ảnh hưởng tác động đến môi trường và đề xuất biện pháp giải quyết	Hàng hóa được cung cấp không có ảnh hưởng tác động nhiều đến môi trường và đề xuất biện pháp giải quyết hợp lý. Nhà thầu có cam kết hàng hóa được cung cấp không có ảnh hưởng tác động nhiều đến môi trường	<b>Đạt</b>
	Hàng hóa được cung cấp có ảnh hưởng tác động nhiều đến môi trường và không đề xuất được biện pháp giải quyết. Nhà thầu không có cam kết hàng hóa được cung cấp không có ảnh hưởng tác động nhiều đến môi trường	<b>Không đạt</b>
<b>5. Bảo hành, năng lực cung cấp dịch vụ sau bán hàng</b>		
Thời gian Bảo hành	Có cam kết thời gian bảo hành tối thiểu 12 tháng. Trường hợp thời gian bảo hành của nhà sản xuất >12 tháng thì áp dụng thời gian bảo hành của nhà sản xuất.	<b>Đạt</b>
	Các trường hợp khác	<b>Không đạt</b>
Bảo trì	Có cam kết bảo trì định kỳ của thiết bị nhưng không quá 03 tháng/lần trong thời gian bảo hành	<b>Đạt</b>
	Không có cam kết bảo trì định kỳ của thiết bị nhưng không quá 03 tháng/lần trong thời gian bảo hành	<b>Không đạt</b>
<b>6. Uy tín của nhà thầu thông qua việc tham dự thầu</b>		
6.1. Uy tín của nhà thầu thông qua việc thực hiện các hợp đồng tương tự trước đó trong thời gian 03 năm gần đây, tính đến thời điểm đóng thầu.	Không có hợp đồng tương tự chậm tiến độ hoặc bỏ dở hợp đồng do lỗi của nhà thầu.	<b>Đạt</b>
	Có hợp đồng tương tự chậm tiến độ hoặc bỏ dở hợp đồng do lỗi của nhà thầu.	<b>Không đạt</b>

6.2. Uy tín của nhà thầu thông qua việc tham dự thầu	Nhà thầu không có trường hợp nào không tiến hành thương thảo hợp đồng khi có thông báo của Bên mời thầu; không có trường hợp nào nhà thầu không ký kết hợp đồng khi có quyết định trúng thầu	<b>Đạt</b>
	Nhà thầu có trường hợp không tiến hành thương thảo hợp đồng khi có thông báo của Bên mời thầu; có quyết định trúng thầu nhưng không tiến hành hoàn thiện, ký kết hợp đồng do lỗi của nhà thầu	<b>Không đạt</b>
6.3 Nhà thầu phải là đại lý 3S của hãng xe đề xuất khi tham gia đấu thầu.	Có giấy chứng nhận của các hãng xe cung cấp	<b>Đạt</b>
	Không có giấy chứng nhận của hãng xe cung cấp	<b>Không đạt</b>
6.4 Tài liệu chứng minh nguồn nhà thầu đủ năng lực mua bán hàng hóa yêu cầu	Nhà thầu cung cấp văn bản/tài liệu sau đây để chứng minh sản phẩm chào thầu được phân phối/cung cấp theo kênh phân phối chính hãng theo đúng chính sách của Nhà sản xuất:  Giấy phép hoặc Thư ủy quyền bán hàng được cấp bởi nhà sản xuất để chứng nhận là đại lý/ nhà phân phối chính thức của Nhà sản xuất.	<b>Đạt</b>
	Không cung cấp được tài liệu chứng minh được quyền bán sản phẩm hàng hóa yêu cầu	<b>Không đạt</b>
<b>7. Các yếu tố về điều kiện thương mại, hướng dẫn vận hành</b>		
Điều kiện thương mại, hướng dẫn vận hành hợp lý, khả thi, phù hợp với đề xuất về tiến độ cung cấp	Có điều kiện thương mại, hướng dẫn vận hành hợp lý, khả thi, phù hợp với đề xuất về tiến độ cung cấp	<b>Đạt</b>
	Điều kiện thương mại, hướng dẫn vận hành không hợp lý, khả thi, không phù hợp với đề xuất về tiến độ cung cấp	<b>Không đạt</b>
<b>8. Cam kết của nhà thầu khi tham dự thầu được đại diện hợp pháp của nhà thầu ký tên, đóng dấu</b>		
8.1. Cam kết của nhà thầu a) Cam kết hàng hóa mới 100%, sản xuất năm 2025 trở về sau. b) Cam kết trong thời gian bảo hành, nếu thiết bị có trục	Đáp ứng đầy đủ các tiêu chí a,b, c,	<b>Đạt</b>
	Nhà thầu không có đầy đủ tất cả cam kết theo các tiêu chí a,c, c, hoặc có nhưng thiếu nội dung	<b>Không đạt</b>

<p>trắc do hỏng hóc hay lắp đặt không đúng, thì nhà cung cấp hàng hóa sẽ phải chịu mọi phí tổn để thay mới hoặc khắc phục những hư hỏng trên; đồng thời cam kết bàn giao tạm thiết bị khác để bên sử dụng có thiết bị, phương tiện sử dụng liên tục phục vụ công tác của đơn vị; Cam kết mọi chi phí liên quan do bên cung cấp hàng hóa chịu hoàn toàn</p> <p>c) Cam kết của nhà thầu khi có yêu cầu kiểm tra, sửa chữa đột xuất, nhà thầu có khả năng đáp ứng trong vòng 24 giờ</p>		
<p>8.2. Cam kết về việc cung cấp hàng hóa</p>	<p>Đáp ứng đầy đủ các tiêu chí a, b</p>	<p><b>Đạt</b></p>
<p>a) Cung cấp hàng hóa có nhãn theo đúng quy chế nhãn và có bao bì, đóng gói phù hợp.</p> <p>b) Thu hồi hàng hóa trong trường hợp hàng hóa đã giao nhưng không đảm bảo chất lượng hoặc có thông báo thu hồi của cơ quan có thẩm quyền nhưng nguyên nhân không phải do bên mời thầu. Đồng thời cam kết bàn giao tạm thiết bị khác để bên sử dụng có thiết bị, phương tiện sử dụng liên tục phục vụ công tác của đơn vị trong thời gian khắc phục thu hồi – đổi trả; Cam kết mọi chi phí liên quan do bên cung cấp hàng hóa chịu hoàn toàn</p>	<p>Nhà thầu không có đầy đủ tất cả cam kết theo các tiêu chí a, b</p>	<p><b>Không đạt</b></p>
<p><b>Kết luận<sup>(1)</sup></b></p>		

Tiêu chí tổng quát được đánh giá là đạt khi tất cả các tiêu chí chi tiết cơ bản được đánh giá là đạt và các tiêu chí chi tiết không cơ bản được đánh giá là đạt hoặc chấp nhận được.

E-HSDT được đánh giá là đáp ứng yêu cầu về kỹ thuật khi có tất cả các tiêu chí tổng quát đều được đánh giá là đạt.