

Chương V. PHẠM VI CUNG CẤP

Mục 1. Phạm vi và tiến độ cung cấp thuốc

- Thông tin danh mục, phạm vi và tiến độ cung cấp thuốc được quy định tại Mẫu số 00 Chương IV.

- Nhà thầu đảm bảo cung cấp đầy đủ, đúng thời gian theo dự trù của đơn vị và liên hệ báo trước 01 ngày cho đơn vị trước khi giao hàng. Thuốc được giao chậm nhất là 72 giờ sau khi nhận được dự trù của bên mua (bằng Email, fax hoặc điện thoại); riêng đối với thuốc khẩn cấp bắt buộc giao thuốc tại kho bên mua không quá 24 giờ.

- Địa điểm cung cấp, giao hàng:

Kho thuốc của Bệnh viện Đa khoa Phúc Yên

Địa chỉ: Ngõ 10, đường Hai Bà Trưng, phường Phúc Yên, tỉnh Phú Thọ

Mục 2. Yêu cầu về kỹ thuật

2.1. Giới thiệu chung về gói thầu

Chủ đầu tư: Bệnh viện Đa khoa Phúc Yên

Tên kế hoạch lựa chọn nhà thầu: Mua thuốc biệt dược gốc cho bệnh viện Đa khoa Phúc Yên năm 2026-2027

Tên gói thầu: Mua thuốc biệt dược gốc cho bệnh viện Đa khoa Phúc Yên năm 2026-2027

Nguồn vốn: Nguồn thu từ BHYT, dịch vụ khám chữa bệnh và nguồn thu hợp pháp khác.

Hình thức lựa chọn nhà thầu: Đấu thầu rộng rãi qua mạng

Phương thức lựa chọn nhà thầu: Một giai đoạn, một túi hồ sơ

Thời gian bắt đầu lựa chọn nhà thầu: Quý II/2026

Loại hợp đồng: Hợp đồng theo đơn giá cố định

Thời gian thực hiện gói thầu: 12 tháng.

Tùy chọn mua thêm: không quá 30%.

2.2. Yêu cầu về kỹ thuật

- Yêu cầu về kỹ thuật là các yêu cầu về thuốc bao gồm: Tên hoạt chất/ thành phần thuốc, thông tin tên thuốc, nồng độ/hàm lượng, đường dùng, dạng bào chế, đơn vị tính và nhóm thuốc được nêu tại Mẫu số 00 - Biểu mẫu dự thầu Chương IV.

Ghi chú:

Đối với tên hoạt chất mời thầu có dạng ghi là base/dạng muối/dạng hydrat (kể cả đối với thuốc đơn thành phần và dạng phối hợp đa thành phần) thì các thuốc dự thầu có dạng base/dạng muối/dạng hydrat hoặc các dạng dược dụng khác mà có hàm

lượng bằng hàm lượng được ghi tại cột Nồng độ/hàm lượng sẽ được đánh giá là đáp ứng.

2.3. Các yêu cầu khác

- Tùy từng trường hợp cụ thể, chủ đầu tư có thể yêu cầu nhà thầu cung cấp thêm các tài liệu khác để chứng minh chất lượng của sản phẩm để phục vụ công tác đánh giá.

- Đối với thuốc kê đơn, giá đề nghị trúng thầu của từng mặt hàng không được cao hơn giá bán buôn thuốc dự kiến đã công bố, công bố lại.

- Nhà thầu chuẩn bị 1 bộ hồ sơ dự thầu bản gốc để Chủ đầu tư lưu trữ khi được mời đối chiếu tài liệu.