

### Mục 3. Tiêu chuẩn đánh giá về kỹ thuật

Tiêu chuẩn đánh giá về kỹ thuật được đánh giá theo phương pháp đạt/không đạt.

<b>Nội dung đánh giá</b> (Nhà thầu có thể chào hàng hóa có các thông số kỹ thuật tương đương hoặc tốt hơn)		<b>Sử dụng tiêu chí đạt, không đạt</b>
<b>1. Tiến độ cung cấp hàng hóa</b>		
Tiến độ cung cấp hàng hóa	Có tiến độ cung cấp hàng hóa $\leq 90$ ngày kể từ ngày hợp đồng có hiệu lực	<b>Đạt</b>
	Không đáp ứng yêu cầu trên	<b>Không đạt</b>
<b>2. Năng lực, khả năng thực hiện và sự am hiểu về gói thầu</b>		
Phương án đào tạo, chuyển giao công nghệ sau khi cung cấp, lắp đặt xong thiết bị	Có kế hoạch và phương án đào tạo, chuyển giao công nghệ sau khi cung cấp, lắp đặt xong thiết bị	<b>Đạt</b>
	Không có kế hoạch và phương án đào tạo, chuyển giao công nghệ sau khi cung cấp, lắp đặt xong thiết bị	<b>Không đạt</b>
Kế hoạch và phương án bàn giao, lắp đặt, thực hiện dịch vụ liên quan theo yêu cầu của E-HSMT.	Nhà thầu có Kế hoạch và phương án triển khai trong đó trình bày chi tiết kế hoạch triển khai và đầy đủ các hạng mục, công việc theo yêu cầu	<b>Đạt</b>
	Nhà thầu không có, thiếu hoặc trình bày sơ sài Kế hoạch và phương án triển khai.	<b>Không đạt</b>
Phương án, kế hoạch cung cấp dịch vụ bảo hành, bảo trì	- Nhà thầu phải trình bày được kế hoạch cung cấp dịch vụ bảo hành, bảo trì; năng lực cung cấp các dịch vụ sau bán hàng; cung cấp vật tư, phụ tùng thay thế; khả năng lắp đặt thiết bị, hàng hoá - Nhà thầu phải trình bày được năng lực cung cấp các dịch vụ sau bán hàng	<b>Đạt</b>
	Nhà thầu không có, thiếu hoặc trình bày sơ sài Phương án, kế hoạch cung cấp dịch vụ bảo hành, bảo trì	<b>Không đạt</b>

<b>Nội dung đánh giá</b> (Nhà thầu có thể chào hàng hóa có các thông số kỹ thuật tương đương hoặc tốt hơn)		<b>Sử dụng tiêu chí đạt, không đạt</b>
Cam kết thực hiện gói thầu	Nhà thầu cam kết đầy đủ theo yêu cầu tại Các bản cam kết theo Mục 7, Chương V. Yêu cầu về kỹ thuật	<b>Đạt</b>
	Nhà thầu không cam kết các bản cam kết theo Mục 7, Chương V. Yêu cầu về kỹ thuật	<b>Không đạt</b>
<b>3. Đặc tính kỹ thuật của hàng hóa</b>		
Đặc tính, thông số kỹ thuật của hàng hóa	Hàng hóa chào thầu có đặc tính, thông số kỹ thuật đáp ứng theo yêu cầu tại Chương V. Yêu cầu về kỹ thuật của E-HSMT.	<b>Đạt</b>
	Hàng hóa chào thầu có đặc tính, thông số kỹ thuật không đáp ứng theo yêu cầu tại, Chương V. Yêu cầu về kỹ thuật của E-HSMT.	<b>Không đạt</b>

Để phục vụ cho công tác đánh giá về mặt kỹ thuật, đề nghị nhà thầu trình bày, sắp xếp các thư mục đề xuất kỹ thuật như sau:

1. Bảng chào đáp ứng kỹ thuật của hàng hóa dự thầu (nhà thầu kết xuất ra file Excel hoặc Word):

STT	Yêu cầu kỹ thuật theo E-HSMT	Đề xuất kỹ thuật của E-HSMT	Tham chiếu tài liệu của nhà thầu	Thông tin khác (nếu có)
<b>A</b>	<b>YÊU CẦU CHUNG</b>			
	.....			
<b>B</b>	<b>YÊU CẦU VỀ KỸ THUẬT</b>			
1	Tên hàng hóa STT 1 theo E-HSMT	- Tên hàng hóa: - Model/ kỹ mã hiệu: - Tên thương mại (nếu có) - Hãng sản xuất/ nước sản xuất		
	<b>1. Cấu hình</b>			

	Nhà thầu trích dẫn yêu cầu của E-HSMT			
	<b>2. Yêu cầu kỹ thuật</b>			
	Nhà thầu trích dẫn yêu cầu kỹ thuật của E-HSMT	Nhà thầu chào thông số tương ứng đáp ứng với yêu cầu kỹ thuật của E-HSMT	Tài liệu.../trang số.../... (Nhà thầu ghi rõ tên tài liệu, số trang tham chiếu và trích dẫn nội dung cụ thể trong tài liệu tham chiếu thể hiện tính đáp ứng của hàng hóa với yêu cầu của E-HSMT)	
n	.....	.....	.....	

2. Các thư mục phải bày cụ thể, riêng cho mỗi hàng hóa hoặc các hàng hóa cùng hãng sản xuất (hoặc đơn vị phân phối, nhập khẩu), mỗi thư mục phải bao gồm đầy đủ các nội dung sau:

- + STT hàng hóa theo E-HSMT (có thể đặt tên thư mục hoặc tên file)
- + Catalogue hoặc tài liệu kỹ thuật chứng nhận về đặc tính, thông số kỹ thuật, tiêu chuẩn chất lượng... của hàng hóa chào thầu.
- + Các tài liệu khác (nếu có)

E-HSMT được đánh giá là đáp ứng yêu cầu về kỹ thuật khi có tất cả các tiêu chí được đánh giá là đạt.

#### **Mục 4. Tiêu chuẩn đánh giá về tài chính**

Phương pháp áp dụng để đánh giá về tài chính: phương pháp giá thấp nhất. Cách xác định giá thấp nhất theo các bước sau đây:

- Bước 1. Xác định giá dự thầu, giá dự thầu sau giảm giá (nếu có);
- Bước 2. Xác định giá trị ưu đãi (nếu có) theo quy định tại Mục 28 E-CDNT;
- Bước 3. Xếp hạng nhà thầu: E-HSMT có giá dự thầu sau khi trừ đi giá trị giảm giá (nếu có), cộng giá trị ưu đãi (nếu có) thấp nhất được xếp hạng thứ nhất.