

#### **Mục 4. Tiêu chuẩn đánh giá về tài chính**

Căn cứ tính chất, quy mô của từng gói thầu cụ thể mà lựa chọn một trong các phương pháp dưới đây cho phù hợp:

##### **4.2. Phương pháp giá đánh giá<sup>1</sup>:**

Cách xác định giá đánh giá theo các bước sau đây:

Bước 1. Xác định giá dự thầu, trừ đi giá trị giảm giá (nếu có);

Bước 2. Xác định giá đánh giá:

Việc xác định giá đánh giá được thực hiện theo công thức sau đây:

$$G_{ĐG} = G + \Delta_G + \Delta_{UD}$$

Trong đó:

- G là giá dự thầu sau khi trừ đi giá trị giảm giá (nếu có);
- $\Delta_{UD}$  là giá trị phải cộng thêm đối với đối tượng không được hưởng ưu đãi theo quy định tại Mục 28 E-CDNT;
- $\Delta_G$  là giá trị các yếu tố được quy về một mặt bằng, bao gồm :

Công thức tính như sau:

$$\Delta(G) = - \left( \frac{Đ_{KT} - Đ_{max}}{Đ_{max}} \right) \times \text{Giá chào thầu của nhà thầu} \times 80\%$$

Trong đó:

$Đ_{KT}$ : Điểm quy đổi (để đánh giá tài chính) của nhà thầu

$Đ_{max}$ : Điểm quy đổi (để đánh giá tài chính) cao nhất trong các nhà thầu

80%: là hệ số điều chỉnh điểm quy đổi.

Bước 3. Xếp hạng nhà thầu: E-HSDT có giá đánh giá thấp nhất được xếp hạng thứ nhất.

<sup>1</sup> Trường hợp áp dụng phương pháp này thì xóa bỏ Khoản 4.1. Phương pháp giá thấp nhất.